

*“Před 20 lety jsme založili společnost RECALL s.r.o., která měla ambice stát se významným specializovaným distributorem příslušenství pro mobilní telefony v ČR. Tento vysněný cíl jsme si naplnili již po necelých 10 letech. V roce 2014 jsme získali nový impulz a rozhodli se stát se vývojářem, designérem a výrobcem vlastních produktů. Za poslední roky jsme vytvořili know how, které nám umožňuje zrychlit expanzi. Zrychlujeme ve vývoji nových produktů, zkvalitňujeme služby v e-commerce, dostáváme se na nové exportní trhy. Do nedávna byly naše aktivity lokální, nyní víme, jak se stát globálním hráčem, proto jsou naše možnosti růstu takřka neomezené. K tomu však potřebujeme nové finanční zdroje a proto přicházíme s přeměnou na akciovou společnost FIXED.zone a.s. a veřejnou nabídkou akcií investorům” říká hlavní akcionář a zakladatel firmy Daniel avner.*

*“Náš růst, který dlouhodobě dosahuje cca 10-20 % p.a., jsme dosud financovali bankovními zdroji a reinvesticí zisků. Za 20 let jsme vybudovali silnou značku i komunitu zákazníků a dlouhodobých partnerů. Těm všem i novým investorům na trhu START chceme nabídnout účast na našem růstovém příběhu a požádat je o podporu v naší snaze stát se evropským lídrem v oblasti mobilního příslušenství.” doplňuje CEO společnosti Jan Moravec. “Pomáhají nám k tomu nejen samotný růst odvětví podpořený změnou stylu práce a oblibou home office, ale také nové trendy výrobců smartphonů, díky kterým ve světě roste poptávka po příslušenství. V neposlední řadě je to masivní rozvoj nových sítí pro IoT, pro které připravujeme celou řadu produktů FIXED SMART. Věřím, že tyto fenomény přilákají nové zákazníky i zájem investorů o emitované akcie naší firmy. Akcie chceme*



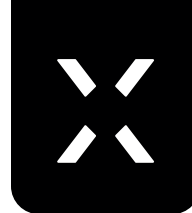
nabídnout prostřednictvím zavedených renomovaných obchodníků s cennými papíry rovněž široké veřejnosti.” ■

■ *“Mám obrovskou radost, že na trh START přichází další tuzemská regionální firma, která má minimálně celoevropské ambice a potenciál. Pražská burza tak dostane zajímavý růstový titul v oblasti technologií, hardware a IoT” hodnotí Tomáš Morava, zakladatel poradenské společnosti LIFTIA.*

*“Prostřednictvím trhu START chceme získat jistotu do dalšího rozvoje a volné prostředky k posílení provozního cash flow a skladů. V kombinaci s bankovní finanční pákou výrazně zvýšit jistoty včasných dodávek a rozvoje sortimentu. Obrovskou příležitost vidíme v otevírání dalších prodejních kanálů za hranicemi ČR. Konkrétně “marketplaces” tedy internetová tržiště, na kterých se chceme prosazovat doslova po celém světě. Dále pak vlastní online D2C kanál, který budeme cílit na sousední země. Dalším kanálem, na kterém usilovně pracujeme, je export přes distributory. V minulých letech jsme investovali do přípravy vývoje a prototypování nových vlastních produktů, které by měly převzít roli vlajkové lodě sortimentu FIXED. Věříme, že dotažením a marketingovou podporou těchto produktů se nám podaří ještě výrazněji vymezit proti konkurentům bez vlastního vývoje a získat tak ještě lepší tržní pozici.” hodnotí IPO ambice Daniel avner.*

*„Jsem rád, že se na vstup na trh START připravuje další zajímavá emise, která případně rozšíří portfolio oborů, které jsou zde zastoupeny. Držím společnosti palce a doufám, že se jí podaří investory úspěšně oslovit”, říká Petr Kobic, generální ředitel burzy cenných papírů Praha.*

O RECALL



-



Jan Moravec



Tomáš Morav

